



Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst (m/w/d)

 ab sofort

 Full-time employee

 Bonn

Die LEHMANNs Gastronomie GmbH ist ein familiengeführtes Cateringunternehmen mit Sitz in Bonn. Wir sind Spezialisten für die Kinder- und Schulverpflegung und beliefern täglich über 200 Einrichtungen im Rheinland mit hochwertigen und frischen Gerichten.

Gutes Essen verdient überzeugende Botschafter: Verstärken Sie ab sofort unseren Vertriebsaußendienst (m/w/d) und begeistern Sie neue Kunden für unsere Verpflegungskonzepte.

Unser Fokus liegt dabei insbesondere auf Schulen, Kindertagesstätten und Altenheimen im Großraum Köln/Bonn und Umgebung.

Sie verstehen es, Menschen zu begeistern, Potenziale zu erkennen und langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen? Dann bieten wir Ihnen die Möglichkeit, aktiv am Wachstum unseres Unternehmens mitzuwirken.

Das bieten wir Ihnen:

-  Freuen Sie sich auf eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung in einem wachsenden Unternehmen. Sie erwartet ein motiviertes Team, kurze Entscheidungswege sowie die Möglichkeit, eigene Ideen aktiv einzubringen und umzusetzen.
-  Darüber hinaus bieten wir Ihnen moderne Arbeitsmittel, professionelle Vertriebsunterstützung und eine sinnstiftende Tätigkeit im Bereich der Gemeinschaftsverpflegung.
-  Sie profitieren von flachen Hierarchien und direkten Kommunikationswegen, die eine schnelle und unkomplizierte Umsetzung neuer Ideen ermöglichen.
-  Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einem aufstrebenden und zukunftsorientierten

- 🔗 Unternehmen mit langfristiger Perspektive.
- 🔗 Nach bestandener Probezeit profitieren Sie zusätzlich von einer betrieblichen Altersvorsorge sowie unserem leistungsbezogenen Bonusprogramm „Edenred City Card“ als steuerfreiem Sachbezug.
- 🔗 Nach erfolgreicher Entfristung ermöglichen wir Ihnen mit unserem JobRad-Angebot ein steuerbegünstigtes Fahrradleasing zur privaten Nutzung und fördern gleichzeitig umweltbewusste Mobilität.
- 🔗 Zur Unterstützung Ihrer Gesundheit steht Ihnen ein hausinternes Physioangebot in Form von Jobmassagen zur Verfügung.
- 🔗 Freuen Sie sich außerdem auf eine freie Mitarbeiterverpflegung in unserem hauseigenen Bistro sowie auf kostenlose Mitarbeiterparkplätze.

Ihre Aufgaben bei uns:

- 🔗 In Ihrer Position übernehmen Sie die aktive Neukundengewinnung im Großraum Köln/Bonn sowie den angrenzenden Städten. Dabei sprechen Sie potenzielle Kunden eigenständig an, pflegen bestehende Kontakte und bearbeiten qualifizierte Leads zielgerichtet weiter.
- 🔗 Sie beraten Kindergärten, Schulen, Altenheime und weitere Einrichtungen umfassend zu unseren Verpflegungslösungen. Darüber hinaus arbeiten Sie eng mit unserem Vertriebsinnendienst zusammen, erstellen Angebote und sorgen für eine schnelle und professionelle Bearbeitung eingehender Anfragen. Auch bei Vertriebs- und Marketingaktionen bringen Sie sich aktiv ein und unterstützen deren erfolgreiche Umsetzung im Markt.
- 🔗 Durch die enge Abstimmung mit internen Fachbereichen wie Marketing, Speiseplanung und Kundenservice stellen Sie sicher, dass unsere Kunden jederzeit kompetent und serviceorientiert betreut werden.

Das bringen Sie mit:

- 🔗 Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation und konnten idealerweise bereits erste Erfahrungen im Vertrieb, vorzugsweise in der Gemeinschaftsverpflegung oder Lebensmittelbranche, sammeln.
- 🔗 Ein gutes Verständnis für Lebensmittel, kaufmännische Zusammenhänge und Zahlen zeichnet Sie ebenso aus wie Ihre ausgeprägte Kommunikationsstärke und Ihr sicheres und gepflegtes Auftreten. Sie arbeiten eigenständig, strukturiert und behalten auch bei mehreren Projekten und Vertriebsaktionen den Überblick.
- 🔗 Der Umgang mit MS Office gehört für Sie zum Arbeitsalltag, idealerweise bringen Sie zudem Erfahrung mit CRM-Systemen sowie eine Offenheit gegenüber digitalen Anwendungen mit.
- 🔗 Sie überzeugen durch Verhandlungsgeschick, ein hohes Maß an Serviceorientierung und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse. Eine Hands-on-Mentalität, Teamfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein runden Ihr Profil ab.
- 🔗 Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie ein Führerschein der Klasse B werden vorausgesetzt.

Schwerbehinderte Bewerber (m/w/d) werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und darauf, Sie vielleicht bald in unserem Vertriebsteam willkommen zu heißen.

Jetzt bewerben



Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

LEHMANNs Gastronomie GmbH

Saime-Genc-Ring 31, 53121 Bonn

www.lehmanns-gastronomie.de

Ellen Mandt

Tel. 0228 850 261-20

E-Mail: bewerbung@lehmanns-gastronomie.de